



{ANREDE_FORMAL} {NACHNAME},

mit uns geht es für Sie und Ihre IBM Notes Anwendungen ab in die Zukunft. Wollten Sie schon immer zum Such-Experten werden? Kein Problem. Wie das geht und was Butter mit einem unserer Kundenprojekte zu tun hat, erfahren Sie in diesem Newsletter.

- [Ab in die Zukunft - Domino-Anwendungen modernisieren](#)
- [So werden Sie zum Such-Experten - Schneller suchen, besser finden](#)
- [Die Butter für's Brot - CRM Projekt bei Meggle](#)
- [Kundenservice - Trends 2016](#)
- [Projekte im CRM dokumentieren - kinderleicht](#)
- [Veranstaltungen](#)

Ab in die Zukunft - Domino-Anwendungen modernisieren



Sie möchten Domino-Anwendungen in einem Webbrowser nutzen? Durch viele erfolgreich durchgeführte Modernisierungen, haben wir eine kostengünstige Methode entwickelt, zahlreiche Domino Anwendungen in kürzester Zeit webfähig zu machen. Ob als Webzugriff in einer Dominodatenbank oder einer relationalen Datenbank. Starten Sie jetzt in die Zukunft!

[Ab in die Zukunft](#)

So werden Sie zum Such-Experten - Schneller suchen, besser finden



Sie suchen auch ständig die Nadel im Heuhaufen und finden den Kunden vor lauter Datensätzen nicht? Keine Panik! Wir haben ein paar nützliche Tipps für das Handling Ihrer Suchfunktion, in GEDYS IntraWare 8 Web. So finden Sie garantiert alles wieder!

[Auf die Suche gehen](#)

Die Butter für's Brot – CRM Projekt bei Meggle



Meggle optimierte gleich mehrere Abteilungen mit dem Kundenbeziehungsmanagement von GEDYS IntraWare: Eine voll integrierte Lösung für Vertrieb, Marketing, Produktentwicklung und Service. Welche Herausforderungen es gab und wie sie gelöst wurden: Lesen Sie die ganze Geschichte auf unserer Webseite.

[Mehr erfahren](#)

Kundenservice – Trends 2016



Die Kunden sind sich einig – Service muss einfach und effektiv sein und einen positiven Eindruck hinterlassen. Die Studie "Trends 2016: The Future of Customer Service" von Forrester empfiehlt Unternehmen, sich in den drei Software-Kategorien – Warteschleifen-Routing, CRM Service und Ressourcenoptimierung – sehr gut aufzustellen.

[Mehr erfahren](#)

Projekte im CRM dokumentieren – kinderleicht



Entdecken Sie
CRM FÜR
VERTRIEB, SERVICE
UND MARKETING

GEDYS IntraWare Clips



Eine gemeinsame Informationsbasis und gute Zusammenarbeit sind für den Erfolg von Projekten entscheidend. In diesem Video sehen Sie, wie das CRM Sie bei der Planung, Bearbeitung, Dokumentation und Steuerung aller Projektaktivitäten unterstützt.

[Jetzt anschauen](#)

Veranstaltungen

ERFA-Klub

20.09, ab 10:00 Uhr

"Wie arbeitet der Vertrieb heute - und morgen?" Tauschen Sie sich mit Geschäftsführern, Vertriebsleitern und Projektverantwortlichen anderer Unternehmen, auf Augenhöhe über GEDYS IntraWare CRM aus.

[Dabei sein](#)

Cloud CRM Webinar

12.08, 10:30 Uhr

Sie sind auf der Suche nach einer CRM-Lösung und möchten sich einen schnellen Überblick verschaffen? Unser Cloud CRM Webinar gibt Ihnen in 20 Minuten einen Einblick in die Funktionen und den Nutzen unserer **Cloud-basierten CRM-Lösung CRM2Host**.

[Jetzt anmelden](#)

Im nächsten Newsletter

- CRM und ERP – Ein gutes Team?
- IT & Business – Schärfen Sie Ihr CRM

GEDYS IntraWare GmbH

Brückenmühle 93, 36100 Petersberg

Tel +49 661 9642 0

Fax +49 661 9642 99

www.gedys-intraware.de

info@gedys-intraware.de

Geschäftsführung: Ralf Geishauser,
Joachim Weber, Frank Hohl



Newsletter [anmelden](#)

Newsletter [abbestellen](#)

Steuernr.: 018 225 07578

Amtsgericht Fulda HRB 5156

Ust-ID DE 188 682 194