



Sehr geehrte(r) Frau/Herr Nachname,

das neue Jahr beginnt, und wir haben für Sie die CRM Trends 2016 im Gepäck. Für alle, die mehr aus Ihrem CRM herausholen wollen, bieten wir Anleitungen z.B. für eine individuelle CRM Startseite und nützliche Formulare. Lesen Sie:

- [Brandneu: Die CRM Trends 2016](#)
- [Do it yourself: Nützliche Formulare selber bauen](#)
- [Tipps & Tricks: So individuell wie Sie: Ihre Startseite](#)
- [CRM - Ihre Meinung ist uns wichtig! - 5 Fragen - 20 Sekunden](#)
- [Veranstaltungen](#)

Brandneu: Die CRM Trends 2016



Das Jahr 2016 ist noch jung und hält viele spannende CRM Trends für Sie parat. Wo die Reise beim Thema CRM hingehet, und worauf Sie sich in Zukunft einstellen können, haben wir in diesem Artikel für Sie zusammengefasst. Über Cloud Computing bis hin zu Mobile und Social CRM. Wichtig ist, wie auch schon im letzten Jahr, immer und überall das CRM System nutzen zu können. [Zu den Trends 2016](#)

Do it yourself: Nützliche Formulare selber bauen



Ob Sie im Browser oder mit dem Desktop-Client arbeiten - mit wenigen Klicks erstellen Sie eigene Formulare im CRM: Beispielsweise einen Leadbogen für die nächste Messe, den der Vertrieb direkt vor Ort ausfüllen kann - auch mit Tablet oder Smartphone. Mit der Speech-to-Text Funktion können Sie Gesprächsinhalte sogar direkt in das System diktieren. Wie Sie einfach Formulare selbst erstellen, zeigen wir Ihnen in unserem [Whitepaper](#).

Tipps & Tricks: So individuell wie Sie: Ihre Startseite



Wichtig ist CRM-Anwendern, schnell an die für die Arbeit benötigten Daten zu kommen. Aus diesem Grund bietet GEDYS IntraWare Web die Möglichkeit, dass jeder Anwender sich mit den praktischen Widgets genau die Informationen auf seine CRM-Startseite holt, die für ihn persönlich wichtig sind und die er häufig benötigt. Dieses Whitepaper liefert Best Practices aus dem Arbeitsalltag für die Zusammenstellung einer Startseite.

[Gestalten Sie Ihre individuelle Startseite](#)

CRM: Ihre Meinung ist uns wichtig! - 5 Fragen - 20 Sekunden



Wir möchten wissen, welche Erfahrungen Sie mit der CRM-Einführung gemacht haben. Dazu bitten wir um Ihre Unterstützung bei unserer kleinen Umfrage.

Machen Sie mit und beantworten Sie 5 kurze Fragen.

Die Ergebnisse gibt es im nächsten Newsletter.

[Jetzt schnell zur Umfrage](#)

Veranstaltungen

CeBIT 2016

Verleihen Sie Ihrem CRM die notwendige Schärfe

14.03. - 18.03.2016

Trendige Gewürze wie Cloud, Analytics, Mobile und Social sind aus CRM & XRM nicht mehr wegzudenken. Aber welches Gewürz ist für Ihre Anforderung richtig? Und wo stehen Sie heute auf der CRM Skala? Auf der CeBIT 2016 zeigen wir Ihnen die besten Rezepte für die richtige Schärfe in Vertrieb, Marketing und Service. Besuchen Sie uns!

[Jetzt Termin reservieren!](#)

Webcast

Bewertungsmatrix - das Mittel zur Priorisierung

22.01.2016 10:30-11:00 Uhr

Wir zeigen Ihnen, wie Sie schnell und einfach alle Ihre Verkaufschancen, Lieferanten und Kunden mithilfe unserer Bewertungsmatrix klassifizieren können.

[Mehr Infos & Anmeldung](#)

Im nächsten Newsletter lesen Sie

Das neue goMobile: Raffiniert Arbeiten im Außendienst

CeBIT 2016: Das erwartet Sie

GEDYS IntraWare GmbH

Brückenmühle 93, 36100 Petersberg

Tel +49 661 9642 0 · Fax +49 661 9642 99

www.gedys-intraware.de · info@gedys-intraware.de

Geschäftsführung:

Ralf Geishauser, Joachim Weber, Frank Hohl

Steuernr.: 018 225 07578



Newsletter [anmelden](#)

Newsletter [abbestellen](#)

Amtsgericht Fulda HRB 5156

Ust-ID DE 188 682 194